

---

## Erste deutsche Niederlassung in Düsseldorf eröffnet

---

### Walser Privatbank AG expandiert nach Deutschland

Düsseldorf, 14. April 2011. Die Walser Privatbank AG expandiert nach Deutschland und eröffnet in Düsseldorf die erste Niederlassung. Ein fünfköpfiges Team wird künftig vermögende Privatkunden aus ganz Nordrhein-Westfalen beraten. Rund 10.000 deutsche Kunden hat die Bank bereits, ein großer Teil davon kommt aus NRW. Das österreichische Geldinstitut, das im vergangenen August von der ehemaligen Raiffeisenbank Kleinwalsertal die in Walser Privatbank umfirmierte, folgt damit konsequent seiner neuen Strategie. Wichtigste Säulen dieser Ausrichtung sind eine intensivere Kundennähe und die Betonung der langjährigen Expertise im sicherheitsorientierten Vermögensmanagement ab 300.000 Euro. Insgesamt verwaltet die Walser Privatbank derzeit rund 2,6 Milliarden Euro Kundengelder.

#### Erste österreichische Adresse in der Private Banking-Metropole Düsseldorf

Für Düsseldorf als ersten deutschen Standort spricht neben der relativ großen Zahl an Bestandskunden auch das Kundenpotenzial. Eine Standortanalyse der Walser Privatbank ergab, dass es im Umkreis von 100 Kilometern um Düsseldorf die größte Zahl an Haushalten mit einem verfügbaren Geldvermögen von mehr als 500.000 Euro in ganz Mitteleuropa gibt. Dementsprechend bemühen sich viele private Banken in der Region um vermögende Kunden. Dazu sagt Hans Staudinger, Direktor und Niederlassungsleiter Deutschland der Walser Privatbank: „Düsseldorf ist quasi die Private Banking-Metropole Deutschlands. Trotz des starken Wettbewerbs sehen wir hier gutes Marktpotenzial für uns.“ Staudinger war unter anderem Vorstand einer internationalen Bankengruppe und hat 20 Jahre Erfahrung am Bankenstandort Düsseldorf. „Zum einen bieten wir Private Banking-Dienstleistungen bereits ab 300.000 Euro Anfangsvermögen. Zum anderen unterscheiden wir uns in der Herangehensweise erheblich von den Wettbewerbern. Wir legen Wert darauf, auf Augenhöhe mit unseren Kunden zu reden und möchten das Private Banking durch Verständlichkeit ‚entmystifizieren‘.“ In der Beratung nehme man sich daher viel Zeit. Die Anlagekonzepte seien außerdem absolut transparent und verständlich formuliert. Dass der Bedarf für diese konservative und unaufgeregte Art der Vermögensberatung vorhanden ist, zeige sich an positiven Rückmeldungen im Rahmen zahlreicher Beratungsgespräche.

Das wohl deutlichste Unterscheidungsmerkmal zu ihren Wettbewerbern liegt jedoch in der ausgeprägten Sicherheitsorientierung der Walser Privatbank. Das gilt sowohl für die sehr hohe Eigenkapitalquote von 23 Prozent als auch für die Ausgestaltung hauseigener Produkte. Dazu gehört etwa der Fonds Walser Portfolio German Select, der Aktien- und Rentenanteil im Zeitverlauf dynamisch anpasst und damit in jeder Marktphase von den Entwicklungen profitiert. Vor allem in der Finanzkrise konnten Anleger so vor wesentlichen Verlusten bewahrt werden. Aktuell und zum dritten Mal in Folge wurde der Walser Portfolio German Select vom Analysehaus Lipper mit einem Fund Award ausgezeichnet und gilt als Vorreiter in dieser Kategorie. Weiteres Beispiel: Bei der Walser Vermögensverwaltung Protect können Anleger ihr Verlustrisiko im Voraus begrenzen, indem sie einen Prozentsatz der Anlagesumme festlegen, den sie für sich als tragfähige Verlustgrenze ansehen.

### **Persönliches Sicherheitsbedürfnis liegt im Fokus der Beratung**

Die strikte Sicherheitsausrichtung manifestiert sich bei der Beratung in der Arbeit mit dem so genannten RiskProfiler von FinaMetrica. Als erste Bank im deutschsprachigen Raum arbeiten die Österreicher mit diesem psychologisch fundierten Tool, das dabei hilft, die persönliche Risikobereitschaft ihrer Kunden zu ermitteln. „Die Risikobereitschaft ist ein festes Persönlichkeitsmerkmal. Oft lassen sich Anleger durch aktuelle Finanzmarkttereignisse aber zu kurzfristigen Anlageentscheidungen leiten, die ihrem Naturell nicht entsprechen. Dann kommt es zu Enttäuschungen“, erläutert Jürgen Herter, Leiter Private Banking und Sprecher der Niederlassungsleitung Deutschland. Die Arbeit mit dem RiskProfiler mache den Beratungsprozess für Kunden und Berater zwar wesentlich aufwändiger, für den Kunden aber auch wesentlich sicherer. Herter: „Erfolgreiche Geldanlage heißt für uns, die Erwartungen der Kunden auf lange Sicht zu erfüllen und nicht nur kurzfristig hohe Erträge zu erzielen.“ Dafür sei ein durchgängig konsequentes Handeln gemäß der individuellen Risikobereitschaft unabdingbar. Die intensive Beschäftigung mit dem Risikoprofil hält die Walser Privatbank für einen Schlüssel zur hohen Kundenzufriedenheit. Laut regelmäßigen Befragungen würden 95 Prozent der Kunden die Bank weiter empfehlen.

### **Medienkontakt in Nordrhein-Westfalen:**

Meike Sturat, Sturat Kommunikation,  
Telefon 0221/998 65 07, E-Mail: [m.sturat@sturat-kommunikation.de](mailto:m.sturat@sturat-kommunikation.de)

Walser Privatbank, Niederlassung Düsseldorf, Hans Staudinger  
Telefon 0211/88 242 467, E-Mail: [hans.staudinger@walserprivatbank.com](mailto:hans.staudinger@walserprivatbank.com)

---

Der Abdruck ist frei.

---

Die Walser Privatbank bietet seit über 30 Jahren maßgeschneidertes Private Banking der europäischen Spitzenklasse. Die mehrfach ausgezeichnete Bank ist spezialisiert auf vermögende Privatpersonen und Unternehmer aus dem deutschsprachigen Raum.

Der „Fuchs-Report 2011“ kürte die Walser Privatbank zum besten Vermögensmanager in Österreich. In der „Ewigen Bestenliste“ belegt sie unter allen getesteten Groß- und Privatbanken im deutschsprachigen Europa Platz sechs.

Auch Produkt- und Fondskonzepte der Walser Privatbank finden regelmäßig Anerkennung durch internationale Rating-Agenturen. So wurde der von ihr gemanagte Mischfonds WALSER Portfolio German Select für seine außergewöhnliche Performance vom Wirtschaftsmagazin Euro sowie dem Analysehaus Lipper jüngst mit Fund Awards 2011 ausgezeichnet. Die von der Bank aufgelegten WALSER Fonds werden von deren Luxemburger Kapitalanlagegesellschaft, der Walser Privatbank Invest S.A., administriert.

---

Diese Presseinformation ist weder als Angebot noch als Einladung zur Angebotsstellung anzusehen. Die steuerliche Behandlung einzelner Kunden ist von deren persönlichen Verhältnissen abhängig und kann künftigen Änderungen unterworfen sein. Angaben zur Performance beziehen sich auf eine vergangene Wertentwicklung. Von dieser kann nicht auf die künftige Wertentwicklung geschlossen werden.

Die veröffentlichten Prospekte zu o.g. Fonds in ihrer jeweils aktuellen Fassung inklusive sämtlicher Änderungen seit Erstverlautbarung können bei der Walser Privatbank AG angefordert werden.

---